VOS RÉPONSES. VOTRE PERSPECTIVE.

Psychopathie

Réflexion personnelle sur le quotidien

Exemple entièrement fictif. Les valeurs illustrent un rapport et ne disent rien de vous.

RÉPONDUES : 20 / 20 | 4 DOMAINES DU PROFIL

1

Distance émotionnelle

Dans « Distance émotionnelle », vos réponses montrent une plus forte adhésion aux affirmations de ce domaine. Ces affirmations décrivent la distance ressentie face aux émotions d'autrui. Elle peut varier selon les situations et ne mesure pas la valeur humaine. Ce profil ressort dans vos réponses ; ce n'est pas une comparaison avec autrui.

2

Intérêts personnels

Dans « Intérêts personnels », vos réponses montrent une plus forte adhésion aux affirmations de ce domaine. Ce domaine concerne le poids de l'avantage personnel face à l'équité et aux accords transparents. Les réponses n'établissent pas la fiabilité réelle. Ce profil ressort dans vos réponses ; ce n'est pas une comparaison avec autrui. Certaines réponses s'écartent nettement de cette direction.

3

Les réponses individuelles comptent

Intérêts personnels: Les réponses calculées vont de 2 à 5/5 (questions 9 & 10).

Votre première petite étape

Décrivez une décision avantageuse pour vous. De quelles informations et options l'autre disposait-il ?

02 / VOTRE RAPPORT

Votre profil en un coup d’œil

Chaque point indique la moyenne d’un domaine de 1 à 5. Seules vos propres réponses sont comparées.

Distance émotionnelle **4.2 / 5**



Intérêts personnels **3.8 / 5**



Stimulation et décisions spontanées **4.4 / 5**



Responsabilité après coup **2.8 / 5**



Comment lire le graphique

1 = faible accord, 3 = milieu, 5 = fort accord dans le sens du score. Plus haut n’est pas toujours mieux. Le milieu n’est pas la moyenne d’autrui ; les petits écarts ne sont pas forcément significatifs.

Aucune valeur si moins de 80 % des questions du domaine sont répondues. C’est une règle pour données incomplètes, pas un seuil de performance ou de santé.

03 / VOTRE RAPPORT

Relier vos réponses

Observations issues de vos réponses, pas des caractéristiques figées.

Il décrit distance émotionnelle, avantage personnel, incitations immédiates et responsabilité. Il n’établit ni dangerosité, ni conscience, ni personnalité psychopathique.

Votre résultat en mots

Distance émotionnelle: Dans « Distance émotionnelle », vos réponses montrent une plus forte adhésion aux affirmations de ce domaine. Ces affirmations décrivent la distance ressentie face aux émotions d’autrui. Elle peut varier selon les situations et ne mesure pas la valeur humaine. Ce profil ressort dans vos réponses ; ce n’est pas une comparaison avec autrui.

Intérêts personnels: Dans « Intérêts personnels », vos réponses montrent une plus forte adhésion aux affirmations de ce domaine. Ce domaine concerne le poids de l’avantage personnel face à l’équité et aux accords transparents. Les réponses n’établissent pas la fiabilité réelle. Ce profil ressort dans vos réponses ; ce n’est pas une comparaison avec autrui.

Intérêts personnels : regarder de plus près

La moyenne rassemble des réponses différentes. Ces deux questions montrent pourquoi un seul nombre ne reflète pas toute votre perspective :

Question 9: Je distingue parfois ce que je promets de ce que je prévois réellement de fournir. | Plutôt faux

Question 10: Je renonce généralement à un avantage lorsqu'il contredit un accord explicite. | Pas du tout vrai

Envisagez une situation quotidienne possible

Décrivez une décision avantageuse pour vous. De quelles informations et options l’autre disposait-il ?

04 / VOTRE RAPPORT

Distance émotionnelle

Retracez vos réponses et reliez-les à des situations quotidiennes.

Ces affirmations décrivent la distance ressentie face aux émotions d’autrui. Elle peut varier selon les situations et ne mesure pas la valeur humaine.

Votre valeur de réponse **4.2 / 5**



1 5 / 5 répondues 5

Ce que cela signifie en pratique

Dans « Distance émotionnelle », vos réponses montrent une plus forte adhésion aux affirmations de ce domaine. Ces affirmations décrivent la distance ressentie face aux émotions d’autrui. Elle peut varier selon les situations et ne mesure pas la valeur humaine. Ce profil ressort dans vos réponses ; ce n’est pas une comparaison avec autrui.

Sens de l’échelle : moins de distance émotionnelle déclarée / plus de distance émotionnelle déclarée.

Deux réponses concrètes

Question 3: Je prends généralement le temps de comprendre le sens émotionnel d'une situation pour l'autre.

Votre réponse : En partie vrai (score inversé dans le calcul)

Question 5: Le malaise visible d'une autre personne m'incite généralement à revoir mon approche.

Votre réponse : Pas du tout vrai (score inversé dans le calcul)

Une piste pour poursuivre la réflexion

Rappelez-vous une rencontre émotionnelle. Qu’avez-vous compris, ressenti et montré ?

Quand cela me correspond-il, et quand non ?

05 / VOTRE RAPPORT

Intérêts personnels

Retracez vos réponses et reliez-les à des situations quotidiennes.

Ce domaine concerne le poids de l’avantage personnel face à l’équité et aux accords transparents. Les réponses n’établissent pas la fiabilité réelle.

Votre valeur de réponse **3.8 / 5**



1 5 / 5 répondues 5

Ce que cela signifie en pratique

Dans « Intérêts personnels », vos réponses montrent une plus forte adhésion aux affirmations de ce domaine. Ce domaine concerne le poids de l’avantage personnel face à l’équité et aux accords transparents. Les réponses n’établissent pas la fiabilité réelle. Ce profil ressort dans vos réponses ; ce n’est pas une comparaison avec autrui.

Vos réponses individuelles diffèrent nettement. L’interprétation décrit leur direction moyenne, pas chaque affirmation. Les réponses suivantes montrent les deux côtés.

Sens de l’échelle : plus d’équilibre des intérêts déclaré / plus de priorité à l’avantage personnel.

Deux réponses concrètes

Question 9: Je distingue parfois ce que je promets de ce que je prévois réellement de fournir.

Votre réponse : Plutôt faux

Question 10: Je renonce généralement à un avantage lorsqu'il contredit un accord explicite.

Votre réponse : Pas du tout vrai (score inversé dans le calcul)

Une piste pour poursuivre la réflexion

Décrivez une décision avantageuse pour vous. De quelles informations et options l’autre disposait-il ?

06 / VOTRE RAPPORT

Stimulation et décisions spontanées

Retracez vos réponses et reliez-les à des situations quotidiennes.

Ce domaine décrit les incitations immédiates et la considération des conséquences. Il ne prédit ni danger ni risque.

Votre valeur de réponse **4.4 / 5**

1 — 5 / 5 répondues — 5

Ce que cela signifie en pratique

Dans « Stimulation et décisions spontanées », vos réponses montrent une plus forte adhésion aux affirmations de ce domaine. Ce domaine décrit les incitations immédiates et la considération des conséquences. Il ne prédit ni danger ni risque. Ce profil ressort dans vos réponses ; ce n’est pas une comparaison avec autrui.

Sens de l’échelle : plus de planification préalable déclarée / plus d’attention aux incitations immédiates.

Deux réponses concrètes

Question 15: Je peux généralement différer une envie attirante lorsque d'autres choses sont plus importantes.

Votre réponse : En partie vrai (score inversé dans le calcul)

Question 14: Un gain possible m'occupe davantage qu'un inconvénient tout aussi apparent.

Votre réponse : Tout à fait vrai

Une piste pour poursuivre la réflexion

Choisissez une décision quotidienne spontanée. Quelle récompense immédiate était visible et quelles conséquences ultérieures l’étaient moins ?

Quand cela me correspond-il, et quand non ?

07 / VOTRE RAPPORT

Responsabilité après coup

Retracez vos réponses et reliez-les à des situations quotidiennes.

Ces affirmations concernent les engagements et effets des décisions, sans conclusion sur le remords ni les actes criminels.

Votre valeur de réponse **2.8 / 5**



1 5 / 5 répondues 5

Ce que cela signifie en pratique

Dans « Responsabilité après coup », la moyenne ne montre pas de direction claire. Ces affirmations concernent les engagements et effets des décisions, sans conclusion sur le remords ni les actes criminels. Vérifiez les réponses individuelles : réponses moyennes et réponses opposées peuvent produire la même moyenne.

Sens de l’échelle : plus de prise de responsabilité déclarée / moins de prise de responsabilité déclarée.

Deux réponses concrètes

Question 16: Lorsque ma décision crée du travail pour les autres, j'y prête plutôt peu d'attention.

Votre réponse : Plutôt faux

Question 18: J'essaie généralement de comprendre les conséquences de ma décision pour les personnes concernées.

Votre réponse : Plutôt faux (score inversé dans le calcul)

Une piste pour poursuivre la réflexion

Pensez à un engagement non tenu. Quels effets avez-vous constatés et comment avez-vous réagi ?

08 / VOTRE RAPPORT

Vos valeurs clairement expliquées

Distance émotionnelle

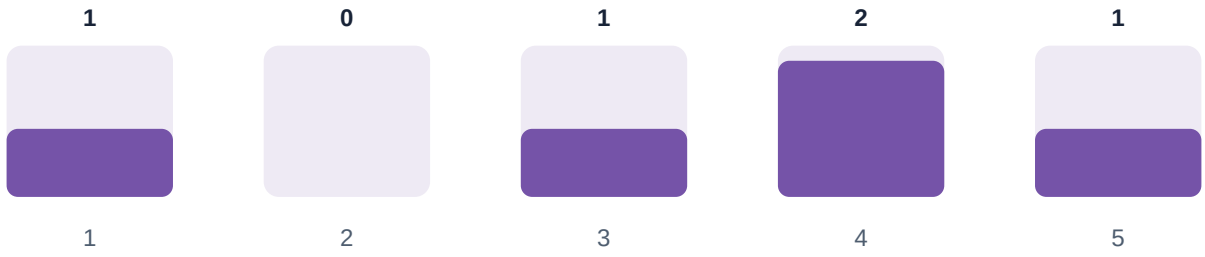
Les positions de réponse vont de 1 à 5. La somme est divisée par le nombre d'affirmations répondues du domaine.

Pour les affirmations inversées, 1 devient 5, 2 devient 4 et inversement ; 3 reste 3. Cela suit le sens annoncé. Votre réponse originale reste inchangée en annexe.

Calculé à partir de vos réponses réelles

4 + 5 + 3 + 4 + 5 = 21. 21 / 5 = 4.2 / 5.

Répartition de vos réponses choisies



Les colonnes comptent les positions choisies de 1 à 5 avant inversion. Des réponses très différentes peuvent donner la même moyenne.

Les textes décrivent les moyennes sous 2,5 comme faible accord, au-dessus de 3,5 comme fort accord, et entre les deux comme intermédiaires. Ce sont des bandes éditoriales, pas des seuils scientifiquement validés. Des réponses différentes peuvent donner la même moyenne.

Un profil sans classement

Nous n'attribuons ni rang dans la population ni type fixe. Les échelles décrivent des réponses précises. Choisissez vos priorités ; un score haut ou bas n'impose pas de changement.

09 / VOTRE RAPPORT

Votre prochaine étape personnelle

Une idée quotidienne facultative, sans objectif de performance.

1

Aujourd’hui : noter une situation

Point de départ : Intérêts personnels. Choisissez une réponse du domaine et notez sa dernière illustration. Un contre-exemple est tout aussi utile.

2

Cette semaine : explorer une perspective

Décrivez une décision avantageuse pour vous. De quelles informations et options l’autre disposait-il ?

3

Ensuite : décider par vous-même

Qu’est-ce qui vous correspond ou non ? Notez une observation et décidez d’en garder quelque chose. Vous n’avez besoin ni d’un score supérieur ni d’un autre achat.

Ma situation et ce qui compte pour moi :

Mon idée facultative et un moment approprié :

Ce que j’aimerais en retenir :

10 / VOTRE RAPPORT

Méthode et limites

Sur quoi repose le rapport

Réflexion originale sur le thème de la psychopathie, sans validation clinique. Ni la PCL-R ni un autre instrument médico-légal établi n'est utilisé. Aucun score global ou classement comme « psychopathe » n'est produit. Les réponses n'établissent ni dangerosité, ni criminalité, ni capacité d'empathie, ni trouble de la personnalité. Uniquement pour les adultes réfléchissant à eux-mêmes, pas pour évaluer partenaire, collègue ou candidat.

Vos réponses sont résumées selon les règles fixes expliquées ici. Les exemples renvoient aux numéros indiqués. Aucune détection ou évaluation automatique de maladie.

Garder les limites à l'esprit

Le dépistage et la réflexion personnelle ne remplacent pas une évaluation médicale ou psychologique. Les questions de réflexion originales ne sont pas validées cliniquement. Chaque page explique sa méthode et ses limites.

Un profil ne couvre pas tous les aspects d'une personne. C'est un instantané des réponses. Les décisions importantes de relation, carrière ou vie ne devraient pas en dépendre seules.

Si vous souhaitez du soutien

Si des symptômes vous affectent, demandez l'aide d'un professionnel de santé qualifié. En cas de danger immédiat, contactez les services d'urgence locaux ou rendez-vous aux urgences. Les informations d'aide sont accessibles sans adresse e-mail ni paiement.

Ouvrir les informations générales d'aide

Version du questionnaire : 2026-10-29.26 | Format du rapport : 2026-10-29.28

ANNEXE / VOTRE RAPPORT

Toutes vos réponses

Chaque réponse calculée reste vérifiable. Les questions passées sont explicitement signalées.

1 **Je comprends parfois qu'une personne est affectée sans ressentir grand-chose moi-même.**
Distance émotionnelle | Plutôt vrai

2 **Je remarque parfois seulement à une réaction qu'une remarque a blessé quelqu'un.**
Distance émotionnelle | Tout à fait vrai

3 **Je prends généralement le temps de comprendre le sens émotionnel d'une situation pour l'autre.**
Distance émotionnelle | En partie vrai | score inversé

4 **Je peux vite passer à autre chose après un échange difficile alors que les autres y pensent encore.**
Distance émotionnelle | Plutôt vrai

5 **Le malaise visible d'une autre personne m'incite généralement à revoir mon approche.**
Distance émotionnelle | Pas du tout vrai | score inversé

6 **Je présente parfois mes raisons plus favorablement que je ne les évalue en privé.**
Intérêts personnels | En partie vrai

7 **Lorsqu'un malentendu chez l'autre m'avantage, je ne le signale pas toujours spontanément.**
Intérêts personnels | Tout à fait vrai

8 **Je souhaite que les autres connaissent les informations essentielles dans une décision commune.**
Intérêts personnels | Plutôt faux | score inversé

9 **Je distingue parfois ce que je promets de ce que je prévois réellement de fournir.**
Intérêts personnels | Plutôt faux

10 **Je renonce généralement à un avantage lorsqu'il contredit un accord explicite.**
Intérêts personnels | Pas du tout vrai | score inversé

11 **Je choisis parfois une gratification immédiate malgré des inconvénients ultérieurs prévisibles.**
Stimulation et décisions spontanées | Tout à fait vrai

12 **Les tâches répétées perdent rapidement leur attrait pour moi.**
Stimulation et décisions spontanées | Plutôt vrai

13 **Avant un engagement spontané, je vérifie généralement les obligations qu'il crée.**
Stimulation et décisions spontanées | Pas du tout vrai | score inversé

14 **Un gain possible m'occupe davantage qu'un inconvénient tout aussi apparent.**
Stimulation et décisions spontanées | Tout à fait vrai

Toutes vos réponses / SUITE

15 **Je peux généralement différer une envie attirante lorsque d'autres choses sont plus importantes.**
Stimulation et décisions spontanées | En partie vrai | score inversé

16 **Lorsque ma décision crée du travail pour les autres, j'y prête plutôt peu d'attention.**
Responsabilité après coup | Plutôt faux

17 **J'explique souvent d'abord un engagement non tenu par les circonstances.**
Responsabilité après coup | En partie vrai

18 **J'essaie généralement de comprendre les conséquences de ma décision pour les personnes concernées.**
Responsabilité après coup | Plutôt faux | score inversé

19 **Je réfléchis peu à la question de savoir si de brèves excuses suffisent à l'autre.**
Responsabilité après coup | En partie vrai

20 **Lorsque je me suis engagé, j'essaie de parler tôt et ouvertement des difficultés.**
Responsabilité après coup | Plutôt vrai | score inversé